

## **Cristobal Alonso Rabba Facuse**

18.019.914-4

rabba.cristobal@gmail.com

+569 68999152

---

Ingeniero comercial inclinado por el área comercial, con experiencia en el rubro automotriz, retail, inmobiliario y servicios. Responsable, proactivo y orientado a la tarea. Con habilidades para las relaciones interpersonales y el trabajo en equipo.

### **Formación Académica**

**Facultad de Negocios, Ciencia y Artes Digitales; Universidad Gabriela Mistral, Santiago, Chile**

**2012-2016**

Ingeniería Comercial mención Marketing

**Tyler Junior College, Texas, USA**

**2011**

Business Administration

**Colegio Academia de Tenis Keps, Chile**

**2007-2010**

Enseñanza Media

**Tenis Profesional**

**2005-2006**

Dedicado completamente al tenis profesional y competencia internacional.

**Andree English School, Santiago, Chile**

**1996-2005**

Enseñanza Básica

### **Experiencia Laboral**

**Ferox Store**

**Julio 2021 - actualidad**

Fundador

- Tienda de Ecommerce dedicada a la comercialización de productos de distintos rubros
- Relación directa con proveedores internacionales
- Creación de página web, elaboración y edición de videos y imágenes para promocionar los productos
- Elaboración de campañas publicitarias a través de Facebook Ads y Google Ads

**IGT – Sencillito**

**Septiembre 2020 – Agosto 2021**

Key Account Manager, Area Comercial

- Manejo de cartera de clientes nacionales e internacionales
- Elaboración de propuestas comerciales, liderando las negociaciones de condiciones comerciales para contratos de recaudación de pago de cuentas, venta de pines de recarga de distintas industrias, B2B y renovaciones de contrato
- Reportería a nivel de ingresos, nuevos proyectos, gestión de contratos y KPI relevantes para la compañía
- Elaboración de presupuesto y proyecciones
- Análisis y búsqueda constante de potenciales nuevos clientes y desarrollo de nuevos negocios

<b>Mallplaza</b>	<b>Junio 2019 – Julio 2020</b>
Product Manager Autoplaza, Area Comercial	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Encargado de las negociaciones y gestión de nuevos proyectos a nivel nacional</li> <li>• Elaboración de propuestas comerciales, liderando las negociaciones de condiciones comerciales para contratos de arrendamiento nuevos y renovaciones de contratos por vencer</li> <li>• Reportería a nivel de ingresos, nuevos proyectos, gestión de contratos y KPI relevantes para la compañía</li> <li>• Elaboración de presupuesto y forecast</li> <li>• Análisis de la industria automotriz para el desarrollo de nuevos proyectos</li> </ul>	
<b>Casa De La Batería y Multibatt</b>	<b>Julio 2017- Mayo 2018</b>
Jefe Comercial	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Manejo de personal y liderazgo del equipo</li> <li>• Encargado de desarrollar y evaluar nuevos negocios y mercados</li> <li>• Encargado de compras a nivel nacional e importaciones, según inventario y proyecciones de ventas</li> <li>• Elaboración y manejo de presupuesto</li> <li>• Relación y negociación con proveedores y clientes</li> </ul>	
<b>Práctica Profesional en YAMAIMPORT</b>	<b>Septiembre 2016 - Noviembre 2016</b>
Analista de Mercado	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Análisis e investigación de Mercado</li> <li>• Control de gestión de indicadores relevantes para la eficiencia de la compañía</li> <li>• Elaboración de informes de gestión para la gerencia comercial</li> <li>• Elaboración de propuestas de mejoramiento en los procesos de la compañía</li> </ul>	
<b>La Maestranza Sandwich &amp; Burger Bar / Crepes &amp; Waffles</b>	<b>2014-2017</b>
Administrador por temporadas de verano	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Manejo de personal y recursos humanos</li> <li>• Encargado del proceso de compras y manejo de inventario</li> <li>• Marketing y relación directa con clientes</li> <li>• Relación y negociación directa con proveedores</li> </ul>	
<b>Actividades</b>	
<b>KIPPI</b>	<b>2013-2017</b>
Fundador	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Emprendimiento personal dedicado a la comercialización de carteras, mochilas, bolsos y billeteras a través de internet</li> <li>• Relación con proveedores internacionales</li> </ul>	
<b>Tenis</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Deportista de alto rendimiento</li> <li>• Torneos internacionales por todo Sudamérica compitiendo en la primera categoría del tenis mundial.</li> <li>• Beca deportiva el año 2011 para estudiar en Tyler Junior College (Texas, USA) y jugar tenis por el equipo</li> </ul>	
<b>Techo para Chile</b>	<b>2010</b>
Campaña post terremoto 2010	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Colaborador en terreno removiendo escombros en las comunas más vulnerables de Santiago</li> <li>• Asistencia a adultos mayores</li> </ul>	

## **Información Adicional**

---

- RUT: 18.019.914-4
- Fecha de nacimiento: 20 de Diciembre de 1991
- Idiomas: Inglés avanzado
- Computacionales: Office Avanzado / SAP avanzado / Google Ads / Movavi video editor / Facebook Ads
- Intereses: Tenis y deporte en general, tecnología, cocinar y viajar